

Pilotażowe szkolenie dla adwokatów dot. wyceny usług i negocjacji

Bezpłatne szkolenie pilotażowe dla adwokatów dotyczące takich zagadnień jak wycena usług i negocjacje, odbędzie się 8 października w biurze Naczelnej Rady Adwokackiej w Warszawie. Zgłoszenia należy przesyłać do 7 października.

Szkolenie pilotażowe odbywa się w ramach pierwszego w Polsce Programu Mentoringowego skierowanego do adwokatów i radców prawnych, pod patronatem Wydawnictwa Infor oraz Wyższej Szkoły Europejskiej im. Ks. J. Tischnera w Krakowie. Więcej informacji: www.przedsiębiorczyprawnik.pl

Poruszane będą tematy:

1. Wycena usług, negocjacje i rozmowy o pieniądzu z klientem kancelarii
2. Negocjacje cenowe, obiekcje klientów.
3. Jak odpowiednio wycenić usługę?
4. Jak pokazać klientowi kancelarii za co płaci?
5. Jak przedstawić klientowi jego korzyści?
6. Reprezentacja/ konsultacje/pakiety/maile / telefony- jak skalkulować usługę i wycenić czas poświęcony klientowi?
7. Jak renegecować umowę, gdy zakres i czasochłonność usługi wzrasta.
8. Jak radzić sobie z obiekcjami klienta?
9. Jak uświadomić klientowi za co tak naprawdę płaci?
10. Asertywność i emocje, jak je dobrze wykorzystać?

Termin: 8 października 2019r., g. 16:00, czas trwania około 1,5 godziny

Miejsce: siedziba Naczelnej Rady Adwokackiej w Warszawie, ul. Świętojerska 16.

Termin nadsyłania zgłoszeń: 7 października 2019r., godz. 12:00, na adres: mentoring@aliantlaw.pl

Liczba miejsc jest ograniczona wielkością sali konferencyjnej.

Zajęcia poprowadzi Iwona Kordjak - trener biznesu, prawnik, doradca podatkowy coach certyfikowany przez ICC od 2011r, mentor, ekspert Sieci Przedsiębiorczych Kobiet, konsultantka w zakresie wspierania efektywności osobistej. Prowadziła setki procesów coachingowych wspierających menadżerów w obszarze kompetencji pracowniczych i menadżerskich. Pracuje ze spółkami i wspólnikami nad wdrażaniem sprawiedliwych i skutecznych relacji w biznesach prowadzonych przez wspólników.

[\(szczegóły szkolenia\)](#)