

Seminarium internetowe UIA o pozyskiwaniu klientów w pandemii

Seminarium internetowe UIA pt. "Nawiązywanie kontaktów, marketing i pozyskiwanie klientów w czasach pandemii" odbędzie się 16-17 lutego 2021 roku.

W jaki sposób prawnicy mogą rozwijać się i pozostawać w kontakcie z klientami w czasach, gdy kontakty osobiste w najbliższej przyszłości są nadal ograniczone? W jaki sposób można zbudować wzajemne zaufanie i nawiązać współpracę?

- SESJA NR 1 - Wyzwania i szanse dla prawników i klientów w nowej normalności - wtorek, 16 lutego 2021 roku od godz. 16:00 do 17:30
- SESJA NR 2 - Nawiązywanie kontaktu z klientami, działanie na ich rzecz i zdalne raportowanie do klientów: co wolno, a czego nie wolno - środa, 17 lutego 2021 roku - od godz. 15:30 do 16:30
- SESJA nr 3 - Jak utrzymać profesjonalną sieć kontaktów bez osobistego kontaktu - środa, 17 lutego 2021 roku od godz. 17:00 do 18:00

Udział w tym dwudniowym seminarium UIA jest odpłatny:

- członkowie UIA - € 80* + VAT
- pozostali uczestnicy - € 120 + VAT

Więcej informacji o seminarium, w tym program i możliwość rejestracji on-line na stronie UIA: ([zobacz stronę](#))